

Wir sind ein mittelständisches konzernunabhängiges Pharmaunternehmen mit internationaler Präsenz und eigenen Produktionsstandorten in Deutschland. Unsere Produkte haben einen hohen Bekanntheitsgrad bei Arzt, Apotheker und Patient.

Den sich permanent ändernden Bedingungen des Pharmamarktes begegnen wir mit einer erfolgreichen zukunftsgerichteten Geschäftsstrategie. Dies beinhaltet vor allem den stetigen und konsequenten Ausbau unseres Präparateportfolios sowie die strukturelle Neuausrichtung unseres Außendienstes.

Um unsere Position im inländischen Pharmamarkt weiter zu festigen suchen wir Sie (m/w) als

Key Account Manager OTC(Süd)

Ihre Aufgaben:

- ◆ Betreuen der Schlüsselkunden im süddeutschen Raum
- ◆ Permanenter Ausbau der Beziehungen zu Schlüsselkunden
- ◆ Führen von Jahresgesprächen mit dem Großhandel
- ◆ Führung des Außendienstteams Süd
- ◆ Bindeglied zwischen Markt, Innen- und Außendienst

Das Anforderungsprofil:

- ◆ mehrjährige Erfahrung im Pharma-OTC-Außendienst
- ◆ Qualifikation zum Pharmareferenten
- ◆ die Fähigkeit, Markt- und Kundennetzwerke zu analysieren
- ◆ ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und souveränes Auftreten
- ◆ Führungserfahrung in Bezug auf OTC-Außendienstteams
- ◆ fundierte Markt- und Branchenkenntnisse
- ◆ zielorientiertes kaufmännisches Denken und Handeln

Wir bieten Ihnen ein leistungsorientiertes Einkommen und attraktive Rahmenbedingungen einschließlich einer betrieblichen Altersvorsorge und einer großzügigen Dienstwagenregelung.

Ihre aussagefähige Bewerbung senden Sie bitte an unser Personal- und Sozialwesen, z. Hd. Herrn Rainer Happ (gerne auch als PDF-Datei per E-Mail: personalwesen@krewel-meuselbach.de). Weitere Infos unter www.krewel-meuselbach.de

Krewel



Meuselbach